

УТВЕРЖДАЮ

Заместитель начальника
управления МТО

Г.А. Куш

« 06 » 11 2025

Запрос ценовых предложений на закупку
запасных частей для печи синтеза соляной кислоты

Сведения о заказчике:			
Полное наименование и юридический адрес заказчика		Открытое акционерное общество «Беларуськалий», 223710, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5.	
Контакты по вопросам закупки		Отдел запасных частей УМТО: +375 174 298278; + 375 174 298736.	
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование	Оборудование	Кол-во, шт.
1	Внутренняя труба горелки в сборе спецификация №*CO30304 материал № 53020776 (чертеж и фото прилагаются)	Печь синтеза 81-500 *CO530089 (установка 12PU01)	3
2	Наружная труба горелки в сборе * CO25546 спецификация № 00016614 материал № 53022056		1
3	Комплект запальников арт. № CO517777 (эскиз прилагается)		2
4	Разрывная мембрана материал № 53015406; NI S73 DN 200; DIA-NS1 S73; EPD 0,3 бар; 165°C (эскиз и фото прилагаются)		3
5	Штуцер синтеза графитовый материал № 53025248; DIA-N*CO34229; G12-3-170 (эскиз и фото прилагаются)		4
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 %; увеличить более чем на 100 % количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором, либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100 % составляет 500 и менее базовых величин.			
Требования к предмету закупки		Соответствие техническим условиям завода-изготовителя и совместимость с действующей печью синтеза соляной кислоты 81-500 *CO530089 (установки 12PU01).	
Требуемый срок поставки		Кратчайший с даты заключения договора / контракта.	
Место, условия поставки		Для резидентов ТС ЕАЭС: франко-склад Покупателя (г. Солигорск, пром. площадка 4 РУ ОАО «Беларуськалий», склад № 39), для нерезидентов ТС ЕАЭС: DAP, Республика Беларусь, ПТО «Солигорск» – 06641 (ст. Калий-1, база райагросервис), согласно INCOTERMS-2020.	

Условия оплаты	Предпочтительно оплата по факту поставки полного объема товара в течение не менее 45 календарных дней (для резидентов ТС ЕАЭС – с даты поставки на склад Покупателя; для нерезидентов ТС ЕАЭС – с даты выпуска для внутреннего потребления).
Гарантийный срок	Не менее 12 месяцев от даты ввода в эксплуатацию.
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Место и порядок представления ценового предложения	Ценовое предложение должно быть представлено с пометкой «Техническая / коммерческая часть ценового предложения на поставку запасных частей для печи синтеза соляной кислоты»: - либо по e-mail: mto@kali.by; - либо по почте по адресу: 223710, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО)
Срок подачи ценового предложения	Окончательный срок представления предложений документов к I этапу запроса ценовых предложений (техническая часть ценовых предложений): 18.11.2025 до 17.00. Предложения, поданные по истечении указанного срока, к рассмотрению не принимаются.
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап	- запрос у потенциальных поставщиков технических предложений, содержащих техническое описание и объем поставки закупаемого товара, за исключением цены предложения; - рассмотрение технических предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
Второй этап	- внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); - запрос коммерческой части ценовых предложений участников, прошедших его первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.
Требования к участникам процедуры и их данным	Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от

	заключения договоров, неисполнения и / или ненадлежащего исполнения заключенных договоров), и подтвердившие: - финансовую и экономическую состоятельность, - технические возможности. Участником не может быть организация: - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; - представившая недостоверную информацию о себе; - не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. При выявлении такого участника на любом этапе процедуры закупки до заключения договора его предложение отклоняется.
Расчет цены ценового предложения	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по Инкотермс-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты ценового предложения	- для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, - для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки ценового предложения	Для оценки и сравнения цены коммерческой части предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии для выбора наилучшего предложения	1. Наименьшая цена – 100 %.
Условия для оценки	1. Предложения, не соответствующие требованиям процедуры закупки (требованиям, предъявляемым к предмету закупки), исключаются из рассмотрения. 2. Оценка по каждому лоту производится отдельно. 3. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией

	(официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).
Обязательные условия договора	1. Цена на товар — в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания срока действия договора. 2. Условия поставки товара — в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 3. Срок поставки товара — в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Для резидентов ТС ЕАЭС — датой поставки считается дата поставки товара на склад Покупателя, что подтверждается отметкой в сопроводительном документе. Для нерезидентов ТС ЕАЭС — датой поставки считается дата поступления товара на ПТО «Солигорск» — 06641 (ст. Калий-1, база райагросервис). За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки. 4. Оплата за товар — в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, по факту поставки / выпуска товара для внутреннего потребления в течение не менее 45 календарных дней. Оплата за поставленный товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности товара. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двухстороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 5. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать техническим условиям завода-изготовителя, техническим требованиям к предмету закупки. 6. Гарантийный срок на товар не менее 12 месяцев от даты ввода в эксплуатацию. При замене товара гарантийный срок начинается заново, со дня замены. 7. Продавец письменно за 24 часа до отгрузки товара уведомляет об этом Покупателя по электронной почте. 8. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Продавец. В случае если окончание срока поставки

приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.

9. Приемка товара осуществляется на складе Покупателя. В случае обнаружения несоответствия товара по его количеству или качеству Покупатель извещает об этом Продавца. Подтверждением несоответствия товара по количеству или качеству является акт-рекламация, составленный с участием представителя Продавца. Но если в течение 3 рабочих дней с момента извещения представитель Продавца не прибывает или отказывается от подписания акта-рекламации, то Покупатель имеет право составить акт-рекламацию без участия Продавца. Такой же порядок применяется и при обнаружении несоответствия товара по качеству в период действия гарантийного срока.

10. Дефекты, обнаруженные при приемке и в течение гарантийного срока, устраняются Продавцом в течение 14 календарных дней от даты утверждения акта-рекламации. В случае нарушения сроков, с Продавца взыскивается пеня в размере 0,1 % от стоимости несвоевременно поставленного товара за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от дальнейшего исполнения обязательств по договору.

11. Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение 14 календарных дней, то Продавец имеет право письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

12. Все расходы, связанные с допоставкой недостающего товара, возвратом или заменой товара, несоответствующего условиям договора, как на территории страны Продавца, так и на территории страны Покупателя, несет Продавец.

13. В случае если Покупатель понес какие-либо расходы (транспортные, таможенные и т.п.) по возврату и / или замене дефектного товара, в том числе в пределах гарантийного срока, то Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с даты получения счета, возместить Покупателю вышеуказанные документально подтвержденные расходы в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5 % от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

14. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на e-mail Продавца, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и / или электронного сообщения.

	Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне. 15. Товар должен быть новым (не бывшим в употреблении), не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия. 16. В случае поставки товара, не производства заявленного изготовителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25 % от стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия. 17. В случае несвоевременного предоставления и / или предоставления неверно оформленных документов поставки, поставка считается не выполненной. Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления полного пакета правильно оформленных документов. Датой предоставления надлежаще оформленных документов согласно является дата получения сопроводительного письма, с которым предоставлены недостающие или верно оформленные документы. 18. Продавец несет ответственность за соответствие товара требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации товара. 19. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по настоящему договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки. 20. За отказ от поставки, не поставку товара согласно договору, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленного товара. 21. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. 22. В случае отказа от поставки, не поставки, нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного, не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного, не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть
--	--

	возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки. 23. Стороны несут ответственность за внесение в договор недостоверных сведений в размере убытков, понесенных вследствие этого другой стороной. 24. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25 % стоимости товара по договору. 25. Продавец, зарегистрированный в оффшорных зонах и / или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15 % от суммы контракта). 26. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области. Язык судопроизводства – русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь. 27. Во всем, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь. 28. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001 и ISO 9001, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001 и СТБ ISO 14001, систему менеджмента здоровья и безопасности при профессиональной деятельности, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 45001 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного договора, не допустят нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности.
Требования к оформлению технической части ценового предложения, а также перечень документов и	I. Техническая часть ценового предложения должна содержать: 1. Спецификацию предлагаемого товара с указанием: - № лота, полного наименования товара, его количества, - наименования завода изготовителя и страны происхождения товара; - срока поставки;

информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных	- гарантийных обязательств на товар. 2. Подтверждение технических требований к предмету закупки, технические характеристики предлагаемого к поставке товара, достоверность которых по требованию заказчика должна быть подтверждена. 3. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается: - полное наименование участника и его реквизиты: почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, e-mail, банковские реквизиты; - согласие на участие в процедуре закупки на условиях настоящих документов; - обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - обязательство выполнить условия раздела «обязательные условия договора»; 4. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются заявления участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил все свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам. 5. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: — для участника, являющегося производителем: копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, паспорт, ТУ, иные документы); — для участника, не являющегося производителем (при наличии): 1) копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя (договор (соглашение) с производителем / с гос. объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или устав / с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель); 2) копия документа, подтверждающего, что предлагаемый к поставке товар производится данным производителем (сертификат, паспорт, ТУ, иные документы).
--	--

	6. Для юридических лиц - резидентов РБ: копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц - нерезидентов РБ: копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (с переводом на русский язык).
Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения	II. Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап. Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа. Коммерческая часть должна содержать: - номер заявленного лота, наименование и количество товара (важно: представленное техническое предложение, пройдя этап технического заключения, на этапе предоставления коммерческого предложения, не должно изменяться в части обозначения и маркировки товара); - цену за единицу товара и валюту, а также указание на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей, иные расходы; - условия оплаты (оплата по факту поставки полного объема товара в течение не менее 45 календарных дней); - условия поставки (франко-склад Покупателя); - сроки поставки (кратчайший); - гарантийный срок; - срок действия ценового предложения (не менее 90 календарных дней); - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки) на предлагаемый товар.
Общие требования	Документы предоставляются на русском языке (с переводом на русский язык). Техническое предложение и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным

	документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должны быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение. Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).
Иные сведения:	1. Заказчик может при необходимости обратиться за разъяснениями по представленным предложениям к участникам процедуры. 2. Комиссия Заказчика вправе признать победителем единственного участника процедуры закупки, в т.ч. в отношении каждого лота отдельно (в случае, если предложение подано только одним участником или в результате отклонения предложений осталось предложение только одного участника), если его предложение соответствует требованиям документации о закупке, и принять решение о заключении с ним соответствующего договора. 3. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре запроса ценовых предложений, осуществляется отдельно от оценки предложений. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений. 4. Заказчик вправе потребовать от претендента подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. 5. При выявлении участника, указанного в абзаце втором раздела «Требования к участникам процедуры и их данным», на любом этапе процедуры закупки до заключения договора его предложение отклоняется заказчиком. 6. Участники, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу. 7. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока представления ценовых предложений. 8. Заказчик вправе отменить процедуру закупки на любом этапе ее проведения, и не несет за это ответственности перед участниками процедуры закупки, по следующим основаниям:

- отсутствие финансирования,
- утрата необходимости приобретения товаров,
- изменение предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.

Все понесенные расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедурах закупок, несут участники.

9. Запрос ценовых предложений признается заказчиком несостоявшимся в случае, если:

- не представлены предложения;
- отклонены все предложения до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащие экономически невыгодные для заказчика условия;
- до заключения договора в ходе рассмотрения вопроса об обжаловании действий (бездействия) и решений заказчика, ценовой комиссии или ее членов руководителем заказчика или уполномоченным органом принято решение об отмене незаконного решения и прекращении запроса ценовых предложений.

- до заключения договора на закупку проверкой уполномоченных органов были выявлены нарушения в проведении запроса ценовых предложений и результаты проверки не обжалованы заказчиком в установленном порядке.

10. Заказчик отклоняет предложение участника, если:

- оно не отвечает требованиям запроса ценовых предложений;
- участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности либо продлить срок его действия по предложению заказчика;
- участник, представивший предложение, не может быть участником в соответствии с требованиями законодательства и настоящего запроса ценовых предложений;
- участник, выбранный поставщиком, отказался подтвердить или не подтвердил свои данные.

11. После поступления коммерческой части ценовых предложений от участников, прошедших первый этап запроса ценовых предложений, комиссия:

- направляет участникам, прошедшим первый этап процедуры запроса ценовых предложений, уведомление о проведении переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений, содержащее сведения о наименьшей цене таких предложений без указания сведений об участнике, которым предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров;
- проводит переговоры в течение срока действия ценовых предложений в период между их рассмотрением и оценкой. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки

поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки и т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшении для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для проведения переговоров сроки (электронный документ).

12. Наилучшим будет признано предложение участника, представившего предложение с наименьшей ценой и соответствующее требованиям запроса ценовых предложений.

13. После принятия решения о выборе поставщика (подрядчика, исполнителя) либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения о выборе поставщика (подрядчика, исполнителя), уведомляет об этом всех участников.

14. Договор заключается в течение срока действия коммерческого предложения, но не позднее чем в 5-дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его окончательного ценового предложения и условий процедуры закупки. В случае непредоставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается не подписавшим договор.

15. В случае если выбранный поставщик не подписал договор на закупку либо установлены определенные Порядком закупок обстоятельства, комиссия вправе:

- выбрать поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в процедуре закупки;
- повторно провести процедуру закупки.

16. Во всем остальном, что не оговорено настоящим приглашением к участию в процедуре запроса ценовых предложений, следует руководствоваться действующим Порядком закупок ОАО «Беларуськалий».

17. Документация изложена на 12 страницах.