

**Приглашение к участию в процедуре путем изучения конъюнктуры рынка
по закупке реле различных типов**

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица	Отдел общезаводского оборудования управления МТО тел.: +375(174) 29-86-98, +375(174) 29-86-92	
Адрес электронной почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
Лот №	Наименование продукции (или аналог)	Кол-во, шт.
1	Реле РП21М/004 36В 50Гц роз. тип 3	24
2	Реле РП42 220В, 2НО 2НЗ, в=175 ш=60 д=110, размер между отверстиями крепления 50мм	20
3	Реле времени ВЛ162	3
4	Реле РТЛ1008 2,4-4А	10
5	Реле РТЛ1010 3,8-6,0А	11
6	Реле РТЛ1012 5,5-8А	1
7	Реле РТЛ1014 7-10А УХЛ4	1
8	Реле РТЛ1016 9,5-14А	1
9	Реле РТЛ1022 18-25А	10
10	Реле РТЛ2053 23-32А	1
11	Реле РТЛ2055 30-41А	1
12	Реле РТЛ2061 54-74А	1
13	Реле РТЛ2057 38-52А	1
14	Реле РТТ-111 0,63А	2
15	Реле контроля фаз ЕЛ-12 МУХЛ2	10
16	Реле контроля трехф. напряжения ЕЛ13 380В	1
17	Реле контроля напряжения РНПП-311М	2
18	Реле РЭВ572 УЗ 220В, 1НЗ, I=320А	5
19	Реле РЭВ811 220В, 1НО 1НЗ	20
20	Реле РЭВ812 220В, 1НО 1НЗ	2
21	Реле РЭВ821 110В (двухобмоточное) 1НО 1НЗ, ГОСТ 8250-71	6
22	Реле РЭВ822 220В 1НО 1НЗ, УХЛ4	2
23	Реле РЭВ830 220В, 2НО 2НЗ, I=160А, ГОСТ 8250-71 УХЛ4	5
24	Реле постоянного тока РПУ-3М-114 220В, 2НО 2НЗ	20
25	Реле Abb cr-m024dc4I 1svr405613r1100 с разъёмом cr-m 4sslsvr405561 r3000	5
26	Реле термисторной защиты SIEMENS 3 RN1011-1 BM00	4
27	Астрономическое термисторное реле времени PCZ-526	2
28	Реле R15-1014-23-1024 KL	10
Требования к предмету закупки	1.Продукция должна быть изготовлена в соответствии с ГОСТом или ТУ производителя и соответствовать заявленным техническим характеристикам. 2.Предложения, не соответствующие требованиям заказчика, исключаются из рассмотрения. 3.Предложение может быть предоставлено как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. 4.Обязательно предоставление предложения в полном объеме лота.	
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты	По факту поставки, предпочтительна оплата с отсрочкой платежа не менее 45 календарных дней.	

Требуемый срок поставки	Наименьший срок поставки
Место поставки	г. Солигорск, Минской обл., Промышленная площадка 4РУ, склад № 40.
Условия поставки	Склад Покупателя
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
Ориентировочная стоимость предмета закупки	380 базовых величин
Сведения о процедуре закупки	
Участники процедуры	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. - Участником не может быть организация: • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников; • включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь. - К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
Расчет цены предложения	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Условия, применяемые для оценки предложений	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом, исходя из ставки доходности 12%.

	Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена - 100 %;
Обязательные условия договора	1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. 2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политике предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя». Подтверждением даты поставки является отметка на ТТН/CMR. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки. 6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчётного счета Покупателя. 7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 8. Продукция должна быть изготовлена в соответствии с ГОСТом или ТУ производителя и соответствовать техническим требованиям заказчика. 9. Гарантийный срок на товар – не менее 12 месяцев с даты поставки на склад Покупателя. 10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. При приемке Товара Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утв. постановлением Совмина Республики Беларусь от 03.09.2008 N 1290 не применяется. 11. При выявлении недостатка продукции или продукции, несоответствующей условиям договора при приемке, до момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и (или) по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в двухдневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТa. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, АКТ составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием

	для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы. 12. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним. 13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с даты получения счета возместить Покупателю все без исключения расходы (включая таможенные расходы, расходы по хранению) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета. 14. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю: - товарно-транспортную накладную; - копию сертификата (декларации) соответствия техническим регламентам Таможенного союза или разъяснения органа по сертификации, что предлагаемая к поставке продукция не требует подтверждения соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза; - справку о содержании драг. металлов; - документы необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления по территории Республики Беларусь. 15. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.14 поставка считается невыполненной, и срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.14. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.14 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов. 16. Продукция должна быть новой, не бывшей в эксплуатации, не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия. 17. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости, не поставленной продукции. 18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.
--	---

	19. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной (недоставленной), не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной (недоставленной), не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки. 20. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у Производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия. 21. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не предоставления или не своевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС продавец оплачивает покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденного электронным счетом-фактурой. 22. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке. 23. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации продукции. 24. Во всем, что не предусмотрено настоящим Контрактом стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь. 25. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области в соответствии с правилами данного суда. Место рассмотрения дела – г. Минск. Применимое право – материальное право Республики Беларусь. 26. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.
Место и порядок представления предложения	Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре.

	При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку реле различных типов» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по e-mail: mto@kali.by. Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – 19.09.2025 12 час. 00 мин.
Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.	Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается: - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; - обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора»; - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/ уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки). 2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: 2.1. заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, МАРТ Республики Беларусь. 3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: 3.1. для участников, являющихся производителями: - копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ, сведения о производственной базе участника). 3.2. Для участников, не являющихся производителем: 3.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм (при их наличии): - договор (соглашение) с производителем;

	- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. 3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное). 4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке). 5. Техническое предложение должно содержать спецификацию, техническое описание и развернутые технические характеристики предлагаемого товара. 6. Коммерческое предложение должно содержать: - № лота, полное наименование предлагаемого товара, количество, его комплектность и цену за единицу. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.); - валюту платежа; - условия оплаты; - условия поставки (предпочтительно – склад покупателя (Солигорский р-н); - сроки поставки (количество дней после подписания договора); - гарантийные обязательства; - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней).
Конечный срок подачи технико- коммерческого предложения	Не позднее 19.09.2025 12 час. 00 мин. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.
Иные сведения	1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщена дополнительно. 2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.).

	При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.) 3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае: - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия. 4. В случае, если предложение представлено только одним участником или в результате отклонения осталось предложение только одного участника заказчик вправе: -признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке. При этом в случае, если единственный участник процедуры, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей); -признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным; -признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. 5. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. 6. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пяти включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя. 7. Договор заключается в течение срока действия ценового пред-
--	---

	ложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения. 8. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов). 9. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022г.
--	---

Документация изложена на 9 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Заместитель начальника отдела ОЗО

Инженер бюро кабельных изделий,
реле и аккумуляторов УМТО




С.Н.Казак

Ю.П.Савко

