

УТВЕРЖДАЮ

Зам. начальника управления МТО
ОАО «Беларуськалий»

 Г.А.Куш
05. 11. 2025

ЗАПРОС ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ
на закупку фасовочной линии

Сведения о заказчике			
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
Контакты по вопросам закупки	Бюро подъемно-транспортного и сантехнического оборудования отдела основного технологического оборудования управления МТО; телефон + 375 174 29 80 77.		
Адрес электронной почты	mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование	Кол-во, к-т.	Требования к предмету закупки
1	Автоматизированная упаковочная линия	1	Технические требования в соответствии с техническим заданием № 16.2/44-23/3379 от 31.07.2025
Технические характеристики согласно техническому заданию (Приложение 1)			
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры запроса ценовых предложений не более чем на 100 процентов (при необходимости), увеличить более чем на 100% количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин;			
Условия гарантий	Гарантийные обязательства «Продавца» на поставленный товар согласно приложению 1 к настоящей документации.		
Место поставки	Склад Покупателя		
Условия оплаты	100% стоимости товара оплачивается в течение 45 календарных дней по факту оприходования его на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение).		
Источник финансирования	Собственные средства.		
Ориентировочная стоимость закупки	более 5 000 б.в.		

Условия поставки	Для нерезидентов Республики Беларусь - DAP - г. Солигорск 06641 ПТО «Солигорск» СВХ ВБ-0601/0000241 промплощадка 4РУ ОАО «Беларуськалий» (согласно INCOTERMS 2010). Для резидентов Республики Беларусь – склад Покупателя.
Требуемый срок поставки	Максимально короткий срок
Конечный срок подачи ценового предложения (технической части)	Не позднее 15-00 часов 20 ноября 2025 года. Ценовые предложения, полученные заказчиком после истечения конечного срока подачи ценовых предложений, не рассматриваются и возвращаются участникам, подавшим их.
Место и порядок представления ценового предложения	Ценовое предложение, направленное участником для участия в процедуре запроса ценовых предложений, может быть предоставлено в запечатанном конверте по почте либо явочно с пометкой «Техническая (или коммерческая) часть ценового предложения на поставку фасовочной линии» по адресу: 223710, Беларусь, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажный административный корпус, каб. № 304 (приёмная управления материально-технического обеспечения), или по e-mail mto@kali.by. Предложение, корреспонденция и документация, которой обмениваются участник и заказчик, должны быть подготовлены и предоставлены на белорусском или русском языке.
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	1. Запрос у потенциальных поставщиков технической части ценового предложения, содержащей техническое описание и объем поставки предлагаемого товара, за исключением цены предложения; 2. Рассмотрение технической части ценовых предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; 3. Определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
Второй этап:	1. Внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); 2. Запрос коммерческой части ценовых предложений участников, прошедших его первый этап. 3. Проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений. 4. Подведение итогов.

Участники процедуры	- Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. - Участником не может быть организация: • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. - К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
Расчет цены ценового предложения	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по INCOTERMS 2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты ценового предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь - валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль. Предложения с иными условиями отклоняются от дальнейшего рассмотрения.
Наименование валюты для оценки ценового предложения	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские

	рубля равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам	Наименьшая цена – 100%.
Допустимые условия договора (контракта)	Для резидентов Республики Беларусь - цена на товар должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и зафиксирована в прейскуранте. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на товар согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. Цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объем поставки товара, приобретаемого по настоящему договору (контракту). Продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию. Для нерезидентов Республики Беларусь - цена не подлежит изменению в сторону увеличения. Для всех участников: 1. Оплата производится банковским переводом со счета Покупателя на счет Продавца за весь объем 100 % поставленного товара в течение не менее 45 календарных дней по факту оприходования его на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления); 2. Гарантийные обязательства. 3. При поставке товара Продавец обязан предоставить Покупателю: 3.1. справку о содержании драгоценных металлов (золота, серебра, платины и металлов платиновой группы) в поставленном оборудовании; 3.2. эксплуатационную документацию на русском языке. 4. При непредоставлении (несвоевременном предоставлении) документов указанных в пункте 3 срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления этих документов. 5. За отказ от поставки, непоставку товара, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25 % от стоимости

непоставленного товара.

6. За нарушение сроков поставки: пеня в размере 0,1 % от суммы непоставленного в срок товара за каждый день просрочки.

7. О выявленных недостатках по качеству поступившего товара, в том числе и комплектующих изделий, сообщается Продавцу в следующем порядке:

7.1. Ответственный исполнитель Покупателя по данному договору (контракту) после получения от подразделения, эксплуатирующего товар, письменного извещения о факте возникновения дефекта и (или) невозможности эксплуатации товара по причине некачественного его изготовления, письменно уведомляет Продавца о данном факте.

7.2. Продавец (для резидентов Республики Беларусь - в течение последующих рабочих суток, для нерезидентов Республики Беларусь - в течение последующих трех рабочих суток) с момента получения уведомления, обеспечивает прибытие своих представителей для выяснения причин, которые вызвали возникновение дефекта и (или) остановку в работе товара.

7.3. Представителями эксплуатирующего подразделения и представителями Продавца производится совместное обследование товара, в результате которого составляется Акт-рекламация.

Дефекты, обнаруженные в течение гарантийного срока, устраняются Продавцом и за его счет в течение 14 календарных дней (или иной срок, согласованный сторонами в соответствии с пунктом 8) со дня получения акта от Покупателя, в противном случае Продавец уплачивает пеню 0,1 % стоимости дефектной и/или подлежащей замене продукции за каждый день просрочки. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору (контракту).

Все расходы, связанные с возвратом, ремонтом, доставкой и заменой дефектного товара, включая понесенные Покупателем расходы по монтажу, демонтажу, по привлечению независимого эксперта, несет Продавец.

Все расходы, связанные с таможенным оформлением заменяемого товара (или его части) при его ввозе на территорию Республики Беларусь, а также расходы по хранению, возникающие с заменой и/или возвратом дефектного Товара в пределах гарантийного срока на территории страны Покупателя будут возмещаться Продавцом путем прямого банковского перевода сумм таможенных платежей на счет Покупателя после

выставления соответствующего счета. Продавец обязуется в течение 15 календарных дней с даты получения счета возместить Покупателю расходы в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя (курс применяется на дату оплаты вышеуказанных расходов в белорусских рублях). В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает пеню в размере 0,5 % от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

Акт-рекламация подписывается в одностороннем порядке представителями эксплуатирующего подразделения Покупателя и будет являться основанием для проведения гарантийного ремонта/замены дефектного товара, а в случае необходимости, основанием для ведения претензионно-исковой работы в следующих случаях:

а) Если Продавец не обеспечил прибытие своих представителей в оговоренный пунктом 7.2. срок.

б) Представители Продавца отказались от подписания Акта-рекламации.

8. Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение указанного в пункте 7 срока, то Продавец обязан в течение 4-х рабочих дней от даты отправления акта письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

9. Датой оплаты считать дату списания суммы, указанной в договоре (контракте), со счёта Покупателя на счет Продавца.

10. Датой поставки товара является дата оприходования на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления).

11. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам, неверно указанным Продавцом в договоре (контракте), за непоступление платежа на счет Продавца.

12. Покупатель оставляет за собой право одностороннего отказа от исполнения договора (контракта) в случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом обязательств по договору (контракту), в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней.

13. Продавец и Покупатель обязаны подтвердить данные по расчетам актом сверки на любую отчетную дату по требованию одной из сторон, а в случае неполучения подтверждения (по умолчанию в течение 10-ти календарных дней), акт сверки считать принятым другой стороной.

14. Товар должен быть новым, не бывшим в употреблении, не ранее 2026 года выпуска. В случае

поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

15. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

16. Все споры и разногласия, возникшие при исполнении, изменении, прекращении, или расторжении договора (контракта), решаются путем переговоров, а при недостижении сторонами согласия – в экономическом суде Минской области, в соответствии с правилами и процедурами данного суда. Применимое право – процессуальное и материальное право в Республике Беларусь.

17. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по договору.

18. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на E-mail: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и/или электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.

19. Во всем остальном, что не предусмотрено договором стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

20. Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности товара, в соответствии с п.9. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности товара.

21. Выполнение гарантийного ремонта по Акту–рекламации осуществлять согласно ТНПА, ЛНПА, «Инструкции по организации безопасного проведения работ подрядными организациями, работающими на основании договоров на объектах (территории) ОАО «Беларуськалий» (ИБПР)», действующих в ОАО «Беларуськалий».

22. Ответственность за безопасное производство работ,

соблюдение мероприятий по охране труда, промышленной и пожарной безопасности, в том числе предусмотренных Актом-допуском (наряд-допуском на проведение работ повышенной опасности) возлагается на администрацию организации, выполняющей гарантийный ремонт.

23. Продавец при исполнении своих обязательств, предусмотренных настоящим договором, несет ответственность перед Покупателем в виде неустойки (штрафа) за появление (нахождение) работников Продавца (граждан, выполняющих работу на основании трудового договора (контракта) либо гражданско-правового договора с Продавцом) на территории и объектах Покупателя в состоянии алкогольного, наркотического или токсического опьянения (далее – состояние опьянения), а также распития спиртных напитков, употребления наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов, токсических веществ в рабочее время или по месту работы (далее – распитие), в размере 10 (десяти) базовых величин за каждый факт.

Нахождение в состоянии опьянения должно быть подтверждено актом освидетельствования установленной формы, а в случае отказа от освидетельствования, актом о нахождении работника на территории Общества с признаками опьянения, распития.

24. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пению в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

25. Продавец, при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15% от суммы договора).

Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.	Для участия в процедуре закупки необходимо предоставить техническую часть ценового предложения. Техническая часть ценового предложения может быть предоставлена: в запечатанном конверте по почте либо явочно с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку фасовочной линии» по адресу: 223710, Республика Беларусь, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажный административный корпус, каб. № 304 (приёмная управления материально-технического обеспечения), или по e-mail mto@kali.by. Участником может быть представлено предложение, как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по лоту. Окончательный срок предоставления технической части ценового предложения – не позднее 15-00 часов 20 ноября 2025 года. Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на белорусском или русском языке и должна содержать следующие документы в последовательности: 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указываются: 1.1. полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; 1.2. согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений; 1.3. подтверждение технических требований к предмету запроса ценовых предложений; 1.4. согласие участника выполнить условия раздела «Допустимые условия договора (контракта)», указанные в данном запросе ценовых предложений; 1.5. обязательство заключить договор (контракт) в течение 5 дней со дня направления договора (контракта), подписанного заказчиком. 1.6. информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам. 1.7. участник является производителем закупаемого товара либо официальным торговым представителем производителя, с указанием схемы поставки: производитель – продавец – покупатель. 2. Документы и информация, подтверждающие данные участника (экономическое и финансовое положение):
---	---

2.1. Заявление участника о том, что он:

2.1.1. не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;

2.1.2. не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

2.1.3. выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

2.2. Оригинал (либо заверенная участником копия) справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности участника по состоянию на первое число месяца, предшествующего месяцу подачи предложения.

3. Для участников, являющихся производителями:

3.1. копию документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (паспорт, ТУ, сертификат/декларацию или иное).

3.2. сведения о производственной базе.

4. Для участников, не являющихся производителем:

4.1. Копию документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженные в одной из следующих форм:

4.1.1. договор (соглашение) с производителем;

4.1.2. договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;

4.1.3. договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

4.2. Копию документов (паспорт, ТУ, сертификат/декларацию или иное), что предлагаемый товар производится на предприятии производителя.

4.3. Сведения о производственной базе производителя.

5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации, заверенную участником.

6. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с

	законодательством страны происхождения, заверенную участником. 7. Техническую часть предложения, которая должна содержать: 7.1. полное наименование товара; 7.2. количество предлагаемого товара; 7.3. наименование завода-изготовителя; 7.4. страну происхождения товара; 7.5. развернутые технические характеристики товара в виде сравнительной таблицы, с ответом по каждому пункту в последовательности, изложенной в техническом задании (Приложение 1). Предложения, не соответствующие техническому заданию, исключаются из рассмотрения.
Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения	Для участия во II-ом этапе процедуры закупки необходимо предоставить коммерческую часть ценового предложения. Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время предоставления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап. Коммерческая часть ценового предложения может быть предоставлена: в запечатанном конверте по почте либо явочно с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку фасовочной линии» по адресу: 223710, Республика Беларусь, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажный административный корпус, каб. № 304 (приёмная управления материально-технического обеспечения), или по e-mail mto@kali.by. Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на белорусском или русском языке, в одном экземпляре. Коммерческая часть должна содержать: 1. цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки склад Покупателя (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей); 2. валюту платежа; 3. условия оплаты: 100% стоимости товара оплачивается в течение 45 календарных дней по факту оприходования его на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение);

	4. условия поставки (склад Покупателя); 5. сроки поставки; 6. срок действия ценового предложения (не менее 90 календарных дней с даты окончательного срока предоставления предложений); 7. гарантийные обязательства – согласно приложению 1; 8. экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки).
Техническое предложение и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора (контракта). Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на подписание договора (контракта) от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должны быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы ценовых предложений, за исключением рекламных материалов. В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение. Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).	
Иные сведения	1. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре запроса ценовых предложений, осуществляется отдельно от оценки предложений. 2. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений. 3. Заказчик вправе потребовать от претендента (участника) подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. 4. Претендент, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. Претенденты, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу.

5. Оценка предложений осуществляется по каждому лоту отдельно при соответствии предложений требованиям запроса ценовых предложений.

6. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:

6.1. отсутствия финансирования;

6.2. утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;

6.3. изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

7. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.).

8. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

9. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений.

Внесение изменений в ценовые предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий) и изменения количества закупаемого товара.

10. При рассмотрении предложений комиссия / заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена

предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

11. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока представления коммерческой части предложений. При необходимости комиссия имеет право продлить подведение итогов процедуры запроса ценовых предложений.

12. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.

13. В случае если ценовое предложение подано только одним участником или в результате отклонения ценовых предложений осталось предложение только одного участника, комиссия после назначенной даты проведения запроса ценовых предложений вправе:

признать победителем единственного участника запроса ценовых предложений, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке. При этом в случае, если единственный участник процедуры запроса ценовых предложений, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей). Обоснование такой нецелесообразности или невозможности должно содержаться в протоколе комиссии;

признать запрос ценовых предложений несостоявшимся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, и рекомендовать заказчику применить к закупке процедуру закупки из одного источника;

признать запрос ценовых предложений несостоявшимся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, и

	рекомендовать заказчику применить к закупке повторную процедуру запроса ценовых предложений. 14. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение пяти календарных дней. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и запроса ценовых предложений. 15. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора. Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе: - выбрать поставщиком участника, ценовое предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений; - признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо закупку из одного источника. Настоящая документация изложена на 22 листах и имеет идентичное содержание для всех участников.
--	---

Приложение: Техническое задание.

Зам. начальника отдела ОТО



Е.И.Черенков

Начальник бюро ПТО



И.Н.Яковлев