

«УТВЕРЖДАЮ»

И.о. заместителя начальника УМТО

ОАО «Беларуськалий»

Д.А.Дубин

«12» 08 2025

ЗАПРОС ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ

на закупку карбоната калия

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул.Коржа, 5	
Контакты по вопросам проведения процедуры	Бюро химреагентов и сырья отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, тел.: +375 (174) 29-87-91, +375 (174) 29-80-72	
Адрес электронной почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
1. Предмет закупки: требования к предмету закупки:		
Наименование товара	Количество	Срок поставки
Карбонат калия	50т +-5%	При гарантийном сроке годности менее 1 года от даты поставки - партиями, обеспечивающими применение реагента в нормативный срок годности в соответствии с сертификатом качества, первая партия – октябрь 2025 года.
Заказчик имеет право: - увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки не более чем на 100% (при наличии необходимости); - увеличить более чем на 100% количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором.		
Типовое техническое задание № 8.20		
Назначение – твердый карбонат калия применяется для приготовления водного 30% раствора, который используется для удаления ионов кальция из сырого рассола в процессе первичной химической очистки.		
Наименование показателей		Значение*
1. Массовая доля карбоната калия K ₂ CO ₃ , %, не менее		98,0
2. Массовая доля натрия, в пересчёте на Na ₂ CO ₃ , %, не более		0,6
3. Массовая доля хлоридов в пересчете на хлор-ион, %, не более		0,05
4. Сернокислые соли, в пересчёте на сульфат-ион, %, не более		0,4
5. Массовая доля железа: - в пересчёте на Fe ₂ O ₃ , %, не более - в пересчёте на Fe, %, не более		0,001 0,0007
6. Массовая доля алюминия: - в пересчёте на Al ₂ O ₃ , %, не более - в пересчёте на Al, %, не более		0,25 0,13
7. Нерастворимый в воде остаток, %, не более		0,05
8. Потеря массы при прокаливании при 500 °С: - для кальцинированного K ₂ CO ₃ , %, не более - для K ₂ CO ₃ *1,5 H ₂ O, %, не более		5 18,5
*Примечание: нормы по показателям пунктов 1-7 таблицы даны в пересчете на прокаленное вещество.		
Требования к упаковке:	- в мешках по 15-25 кг; -предусмотреть групповую упаковку мешков на поддонах (паллетах).	
Срок годности	не менее 1 года от даты поставки. В случае гарантированного срока годности менее 1 года - поставка партиями согласно сроку годности	

Условия оплаты	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение не менее 45 календарных дней.
Место поставки и условия поставки	На склад Покупателя: г. Солигорск, Минской обл., промплощадка 4РУ, территория цеха мембранного электролиза (адрес таможенного терминала ПТО «Солигорск-06641, ст.Калий-1, база «Райагропромснаб».)
Источник финансирования, ориентировочная стоимость закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий» 5477,39 базовых величин
Конечный срок подачи ценового предложения	20 августа 2025 года
Место и порядок представления ценового предложения	Ценовое предложение должно быть представлено с пометкой: «Техническая (или коммерческая) часть предложения на поставку карбоната калия» - по адресу: 223710, г. Солигорск Минской обл., ул.Коржа, 5, 4-х эт. корпус, каб.201В (бюро документационного обеспечения) или: - по факсу: +375(174)29-85-69, 29-84-41; - по e-mail: mto@kali.by .
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	- запрос у потенциальных поставщиков технической части ценового предложения, содержащей техническое описание и объем поставки предлагаемого товара, за исключением цены предложения; - рассмотрение технической части ценового предложения, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока представления ценовых предложений.
Второй этап:	- запрос коммерческой части ценовых предложений у участников, прошедших первый этап процедуры; - проведение переговоров по снижению цены поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.
Требования к участнику процедуры и его данным:	Участником не может быть: - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя; представившие недостоверную информацию о себе; не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; - не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.) и подтвердившие все нижеперечисленные требования:

	- финансовую и экономическую состоятельность - технические возможности..
Расчет цены предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты ценового предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры. Для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.
Условия оценки ценового предложения	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены. Ставка доходности 12% по состоянию на дату размещения настоящей процедуры закупки.
Критерии для выбора наилучшего предложения	- Наименьшая цена -100%
1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Оплата за поставленный товар осуществляется в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом настоящего приглашения. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков по перечислению денежных средств за поставленный товар Покупателем на территории Республики Беларусь – за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь – за счет Поставщика. 3. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам, указанным Поставщиком в договоре, за непоступление платежа на счет Поставщика. 4. Товар должен соответствовать по качеству – согласно паспорту/сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной. 5. При выявлении недостачи товара или товара ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Поставщика осуществляется по электронной почте или факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 2*-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Поставщика не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы. 6. Если стороны не приняли решение об использовании товара по другому назначению или снижению цены на товар или иное не оговорено в АКТе, срок замены некачественного товара или допоставки недостающего товара устанавливается в 14* дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.5. При несоблюдении указанного срока Поставщик выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости продукции несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Поставщика от выполнения своих обязательств по договору или в связи с ним. 7. Любые расходы (включая возмещение Покупателю таможенных расходов, расходов по хранению), связанные с допоставкой недостающего товара, возвратом или заменой дефектного товара при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Поставщик. Поставщик обязуется в течение 5 банковских дней от даты получения счёта возместить Покупателю вышеуказанные расходы в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения	

вышеуказанного срока Поставщик выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

8. За отказ от поставки, не поставку (не допоставку) товара в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленного (недопоставленного) товара.

9. При нарушении сроков поставки Поставщик уплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости товара, не поставленного (недопоставленного) в срок, за каждый день просрочки.

10. Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Срок рассмотрения претензии 30 календарных дней со дня получения.

11. Если стороны не придут к согласию, то все споры или разногласия, которые могут возникнуть из настоящего договора или в связи с ним, подлежат рассмотрению в Экономическом суде Минской области.

12. Применимым правом является материальное право Республики Беларусь. Язык судопроизводства – русский.

13. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Поставщик обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Поставщиком договора открытого факторинга Поставщик уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по договору».

14. Вся официальная переписка по настоящему договору будет вестись посредством электронной почты. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на Email, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Поставщика считается дата отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.

15. В случае отказа от поставки, непоставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Поставщика в количестве, необходимом для восполнения непоставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Поставщик обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Поставщика товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Поставщиком в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

16. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001, ISO 9001, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001, систему менеджмента, здоровья и безопасности при производственной деятельности, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ 45001 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного договора, не допустят нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности.

17. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае непредоставления либо несвоевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС Поставщик оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденной электронной счет-фактурой по НДС.

18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Поставщиком своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

* - уточняется при заключении договора.

Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация,	Для участия в процедуре закупки необходимо представить: <u>I.Техническая часть ценового предложения.</u> Техническая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку карбоната калия» по почте на адрес: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, УМТО, каб.201В (бюро документационного обеспечения) или: - по факсу: +375(174)29-85-69, 29-84-41; - по e-mail: mto@kali.by. Окончательный срок представления технического предложения – 20 августа 2025 г.
---	--

которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.	Техническая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока ее подачи, не вскрывается и возвращается представившему ее участнику. Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод. Техническая часть ценового предложения должна содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается: - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений; - подтверждение технических требований к предмету запроса ценовых предложений; - согласие участника выполнить условия раздела Обязательные условия договора, указанные в данном запросе ценовых предложений; - обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком. 2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: 2.1. Заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет (для резидентов Республики Беларусь). Заказчик вправе запросить экономические расчеты уровня отпускных цен (для резидентов Республики Беларусь) 2.2. Для участников, находящихся в процессе санации – документ, устанавливающий срок ее окончания, определенный в соответствии с законодательством. 3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: 3.1. для участника, являющегося производителем: заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, или иной документ). 3.2. <u>для участника, не являющегося производителем:</u> 3.2.1 копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. 3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное);
---	---

3.3. обязательство участника в случаях, предусмотренных решениями комиссии Таможенного союза, провести процедуры подтверждения соответствия товара требованиям технических регламентов Таможенного союза до момента поставки товара.

4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.

Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).

5. Техническую часть (в том числе переданное по электронной почте mto@kali.by), которая должна содержать:

5.1. Наименование товара, наименование производителя, условия поставки, полные технические характеристики на русском языке в последовательности, изложенной в соответствии с техническим заданием, сертификат качества или паспорт на товар.

5.2. Гарантийные обязательства (не менее срока, указанного в техническом задании).

Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения

II. Коммерческая часть ценового предложения.

Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.

Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Коммерческая часть предложения на поставку карбоната калия» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, УМТО, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или: - по факсу: +375(174)29-85-69, 29-84-41; - по e-mail: mto@kali.by. Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа и не должен составлять менее 3 (трех) рабочих дней со дня направления участникам приглашения к участию во втором этапе процедуры.

Коммерческая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.

Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре.

Коммерческая часть должна содержать:

- цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (для нерезидентов – ДАР Солигорск по ИНКОТЕРМС-2010, для резидентов Республики Беларусь - на склад Покупателя), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей и представляется участником в валюте согласно законодательству государства участника;

- валюту платежа;

- условия оплаты (предпочтительно по факту поставки в течение не менее 45 календарных дней);

- условия поставки (на склад Покупателя);

- сроки поставки;

- срок действия ценового предложения (не менее 90 дней).

Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов).

Общие требования

Техническая часть ценового предложения и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом),

копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должно быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем.

В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение.

Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).

Иные сведения

1. Оценка данных участников осуществляется отдельно от оценки предложений в порядке, установленном в данном приглашении к участию в процедуре закупки.
2. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений.
3. Заказчик вправе потребовать от претендента (участника) подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.
4. Претендент, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. Претенденты, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу.

5. Оценка предложений осуществляется (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) путем перевода в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом.

Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.

Ставка доходности 12%

6. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:

- отсутствия финансирования;
- утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;
- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

7. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.).

8. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

9. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений.

Внесение изменений в ценовые предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий) и изменения количества закупаемого товара.

10. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока представления коммерческой части предложений. При

необходимости комиссия имеет право продлить подведение итогов процедуры запроса ценовых предложений.

11. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым от даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.

12. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение пяти календарных дней. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и приглашения к участию в процедуре закупки.

13. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик (подрядчик, исполнитель) признается неподписавшим договор. В случае если выбранный поставщик (подрядчик, исполнитель) не подписал договор на закупку заказчик или комиссия, принявшая решение о выборе поставщика (подрядчика, исполнителя) вправе:

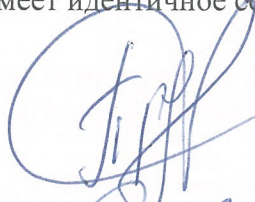
выбрать поставщиком (подрядчиком, исполнителем) участника, конкурсное предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений;

признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо процедуру закупки из одного источника.

В случае, если предложение подано только одним участником, или в результате отклонения осталось предложение только одного участника, комиссия вправе признать победителем единственного участника, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке, и принять решение о заключении с ним договора. При этом в случае, если единственный участник процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, не является производителем, сбытовой организацией или официальным торговым представителем производителя, он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителя или его сбытовой организации (официального торгового представителя).

Документация изложена на 8 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела химической
и нефтехимической продукции



С.А. Прудник

Вед. специалист бюро химреагентов
и сырья управления МТО



О.Н. Плевако