

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зам. начальника управления МТО
ОАО «Беларуськалий»


Д.А.Дубин

« 24 » 02 2025

ЗАПРОС ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ

на закупку кабеля силового с медными жилами ВВГнг(А)-LS, ВБШВнг(А)-LS

Сведения о заказчике:

Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г.Солигорск, Минской обл., ул.Коржа, 5
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры	По вопросам закупки: Ничипоренко Ирина Васильевна – инженер бюро кабельных изделий, реле и аккумуляторов отдела общезаводского оборудования УМТО; г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.201а, тел.: +375(174) 29-85-30; Казак Сергей Николаевич – зам. начальника отдела общезаводского оборудования УМТО; Тел: +375 (174) 29-86-92
Адрес электронной почты	mto@kali.by

Сведения о предмете закупки

№ лота	Наименование товара	Кол-во, м, строительные длины	Требования к предмету закупки
1	Кабель ВВГнг(А)-LS 4x50-1,0 кВ	230	В соответствии с ГОСТ, ТУ изготовителя
2	Кабель ВВГнг(А)-LS 4x70-1,0 кВ	955 (680+275)	
3	Кабель ВВГнг(А)-LS 4x95-1,0 кВ	790 (560+230)	
4	Кабель ВВГнг(А)-LS 4x120-1,0 кВ	870 (530+340)	
5	Кабель ВВГнг(А)-LS 4x150-1,0 кВ	870	
6	Кабель ВВГнг(А)-LS 4x185-1,0 кВ	747	
7	Кабель ВВГнг(А)-LS 5x120-0,66 кВ	467	
8	Кабель ВБШВнг(А)-LS 3x50-6,0 кВ	585	
9	Кабель ВБШВнг(А)-LS 4x50-1,0 кВ	3000	
10	Кабель ВБШВнг(А)-LS 4x70-1,0 кВ	4915	

<p>Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:</p> <p>1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов;</p> <p>2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий»</p>	
Срок поставки	Наименьший срок поставки
Место поставки	Республика Беларусь, Минская область, Солигорский район, промышленная площадка ЗРУ, склад №21
Условия оплаты	Предпочтительно не менее 45 календарных дней от даты оформления положительного заключения по результатам входного контроля качества
Ориентировочная стоимость закупки:	35000 базовых величин
Цель приобретения:	для использования при строительстве объектов (для резидентов Республики Беларусь – при формировании цены руководствоваться требованиями Постановления Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь от 19.12.2023г №125).
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Конечный срок подачи ценового предложения	не позднее 12:00 часов 05 марта 2025 года Ценовые предложения, поданные после истечения окончательного срока их представления, не рассматриваются и в день их поступления возвращаются участникам, подавшим их.
Место и порядок представления ценового предложения	Ценовое предложение может быть представлено с пометкой «Техническая часть ценового предложение на поставку кабеля силового с медными жилами ВВГнг(A)- LS, ВВШВнг(A)- LS» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304. или: - по e-mail: mto@kali.by . В случае предоставления документов по электронной почте – обязательно предоставление оригиналов документов в 10-дневный срок. Предложение может быть подано как на все лоты, так и по одному из лотов.
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	<ul style="list-style-type: none"> - запрос у участников технических предложений, содержащих технические характеристики закупаемых запасных частей и оборудования, за исключением цены предложения; - рассмотрение технических предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.

<p>Второй этап:</p>	<ul style="list-style-type: none"> - внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); - запрос коммерческой части ценовых предложений у участников, прошедших его первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.
<p>Требования к организациям и физическим лицам, включая индивидуальных предпринимателей, которые могут быть участниками процедуры</p>	<p>Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей).</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. <p>- К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
<p>Расчет цены коммерческой части ценового предложения</p>	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – цена (без НДС) определяется участником на условиях ДАР согласно «ИНКОТЕРМС 2020».</p> <p>Для резидентов Республики Беларусь – цена (с НДС-20%) определяется с учетом транспортных расходов, маркировки.</p>

Наименование валюты ценового предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь - в валюте, согласно законодательству, действующему в стране участника, для резидентов Республики Беларусь - в белорусских рублях.
Наименование валюты для оценки ценового предложения	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам	Наименьшая цена - 100 %
Обязательные условия договора	<p>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>2. Для резидентов Республики Беларусь: продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию.</p> <p>3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя». Подтверждением даты поставки является отметка на ТТН/CMR. За несвоевременную поставку (недопоставку) продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной (недопоставленной) в срок продукции за каждый день просрочки поставки.</p> <p>Резиденты Республики Беларусь - в товарно-транспортной накладной в разделе I «Товарный раздел» Поставщик указывает данные в соответствии с п.13 инструкции, утвержденной постановлением Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь от 19.12.2023г №125: код товара в соответствии с ОКРБ 007-2012, отпускную цену производителя, процент оптовой надбавки к цене производителя, включённую в цену товара стоимость услуг по транспортировке.</p> <p>6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем запросе ценовых предложений. Дата оплаты - дата списания денежных средств с р/с Покупателя. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии,</p>

указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции.

7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

8. Поставщик несёт ответственность за правильность формирования цен, в том числе в соответствии с требованиями Постановления Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь от 19.12.2023г №125 (для резидентов Республики Беларусь).

9. Продукция должна соответствовать по качеству – сертификату качества (иному документу о качестве), выданному изготовителем, по количеству – согласно товарно-транспортной накладной (CMR).

10. Качество поставляемой продукции должно соответствовать требованиям ГОСТ, стандартам, ТУ изготовителя.

11. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. При приемке Товара Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утв. постановлением Совмина Республики Беларусь от 03.09.2008 N 1290 не применяется. Покупатель в одностороннем порядке осуществляет входной контроль качества Товара в соответствии с локальными нормативными правовыми актами, действующими у Покупателя на момент приемки. При этом претензии принимаются только от Покупателя. Входной контроль качества Товара осуществляется не позднее 10 рабочих дней от даты поступления Товара на склад Покупателя.

12. При выявлении недостатка продукции или продукции, несоответствующей условиям договора при приемке, до момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и (или) по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в двухдневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, АКТ составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

13. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.12. При несоблюдении указанного срока Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,2% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

14. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.

Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с даты получения счета возместить Покупателю все без исключения расходы (включая таможенные расходы, расходы по хранению) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

15. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную (CMR);
- упаковочный лист на продукцию, с указанием веса нетто и брутто;
- счет-фактуру (для нерезидентов Республики Беларусь);
- протоколы заводских испытаний, паспорта качества.

16. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.15, срок оплаты Покупатель вправе считать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.15. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.15 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции.

17. Продукция должна быть новой, не бывшей в эксплуатации, не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

18. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости, не поставленной (недопоставленной) продукции.

19. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у Производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

20. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не предоставления или не своевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС продавец оплачивает покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденного электронным

	<p>счетом-фактурой.</p> <p>21. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке. Претензионный порядок является всегда обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Срок рассмотрения претензии 30 календарных дней. В случае не достижения согласия, все споры и разногласия, вытекающие из настоящего договора, передаются на рассмотрение Экономического суда Минской области с применением материального и процессуального законодательства Республики Беларусь.</p> <p>22. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации продукции.</p> <p>23. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.</p> <p>24. В случае отказа Продавца от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>25. При нарушении Продавцом срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения контракта.</p>
<p>Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих</p>	<p>Для участия в процедуре закупки необходимо представить:</p> <p><u>I.Техническая часть ценового предложение.</u></p> <p>Техническая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку кабеля силового с медными жилами ВВГнг(А)- LS, ВВШВнг(А)- LS» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 или:</p> <p>- по e-mail: mto@kali.by с обязательным предоставлением</p>

данных	<p>оригиналов документов в 10 - дневный срок.</p> <p>Окончательный срок представления технической части ценового предложения – 05 марта 2025 12 час. 00 мин.</p> <p>Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке.</p> <p>Техническая часть ценового предложения должна содержать:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается:<ul style="list-style-type: none">- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер телефона и ФИО контактного лица;- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений;- подробные технические характеристики на предлагаемый кабель;- согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора», указанные в данном запросе ценовых предложений;- обязательство заключить договор в течение 5 календарных дней со дня направления договора, подписанного заказчиком;- сведения о товаре, изготовителе товара, а также год выпуска предлагаемой продукции.2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:<ol style="list-style-type: none">2.1. заявление участника о том, что он:<ul style="list-style-type: none">- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;- выполнил все свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.2.2. Для организаций, находящихся в процессе санации: – документ, устанавливающий срок её окончания, определенный в соответствии с законодательством.3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:<ol style="list-style-type: none">3.1. Для участников, являющихся производителями:<ul style="list-style-type: none">- заверенные участником копии документов, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится участником (ТУ, сертификаты и др.);3.2. для участников, не являющихся производителями:<ul style="list-style-type: none">- договор (соглашение) с производителем товара,
--------	---

	<p>договора (соглашения) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители, или их уставы либо договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель (при наличии);</p> <ul style="list-style-type: none"> - заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификат собственного производства). <p>4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации и Устава.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – заверенную участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре запроса ценовых предложений) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения.</p> <p>5. Техническая часть предложения должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - наименование товара; <p>6. Предоставить переводы на русский язык всех документов, указанных в технических заданиях, которые изданы на иностранном языке.</p>
<p>Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения</p>	<p><u>II. Коммерческая часть ценового предложения.</u></p> <p>Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку кабеля силового с медными жилами ВВГнг(A)- LS, ВБШВнг(A)- LS» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304, или:</p> <ul style="list-style-type: none"> - по e-mail: mto@kali.by. <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Коммерческая часть должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов), с указанием уровня рентабельности; - цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей); - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов), с указанием уровня рентабельности.

	<ul style="list-style-type: none"> - валюту платежа; - условия оплаты (предпочтительно не менее 45 календарных дней от даты оформления положительного заключения по результатам входного контроля качества). - условия поставки; - сроки поставки; - срок действия ценового предложения (не менее 30 календарных дней).
Общие требования	<p>Техническая часть ценового предложение и коммерческая часть ценового предложения должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должно быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы ценовых предложений, за исключением рекламных материалов.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>
Иные сведения	<p>1. Требования к участнику процедуры и его данным:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Оценка данных участников осуществляется отдельно от оценки предложений в порядке, установленном в данном приглашении к участию в процедуре закупки. - При рассмотрении предложений комиссия / заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя). - Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока

представления ценовых предложений.

- Заказчик вправе потребовать от участника, выбранного поставщиком, подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.

- Претендент, представивший недостоверную информацию о себе; не представивший либо представивший неполную (неточную) информацию о себе и отказавшийся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки, не соответствующие требованиям заказчика к данным участникам, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется.

- Претенденты, подтвердившие свою финансовую и экономическую состоятельность, технические возможности и предоставившие документы, указанные в настоящем запросе ценовых предложений, допускаются ко второму этапу.

2. Оценка предложений осуществляется при:

- соответствии этих предложений требованиям запроса ценовых предложений.

3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:

- отсутствия финансирования;

- утраты заказчиком необходимости приобретения товара;

- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

4. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.).

5. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.).

6. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений.

7. Внесение изменений в ценовые предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий) и изменение количества, в случае если заказчиком принято решение увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов, а также увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий».

8. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока представления коммерческой части предложений. В случае необходимости указанный срок может быть продлен.

9. После принятия решения о выборе поставщика либо в случае завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения уведомляет об этом всех участников.

10. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 календарных дней.

Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и запроса ценовых предложений. В случае непредставления в указанные сроки заказчиком подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора. Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе:

- выбрать поставщиком участника, ценовое предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений;

- признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо процедуру закупки из одного источника. При признании процедуры запроса ценовых предложений несостоявшейся, заказчик может применить повторную процедуру запроса ценовых предложений или процедуру закупки из одного источника.

В случае если предложение подано только одним участником или в результате отклонения предложений осталось предложение только одного участника, комиссия вправе признать победителем единственного участника, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке и принять решение о заключении с ним соответству-

ющего договора. При этом в случае, если единственный участник конкурса, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей).

11. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022.

Документация изложена на 13-ти страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. начальника отдела ОЗО УМТО

 С.Н.Казак

Инженер бюро отдела ОЗО УМТО

 И.В.Ничипоренко