

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
закупки поливочных шлангов
путем изучения конъюнктуры рынка

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица	Ивончик Марина Михайловна – инженер бюро топлива и ГСМ отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, тел/факс: +375 174 298644 (8790). Прудник Сергей Алексеевич – начальник отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, тел. +375 174 298072.	
Адрес электронной почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование продукции и технические характеристики	Кол-во, шт
1	ШЛАНГ ДЛЯ ПОЛИВА 3/4" АРМИР. ДЛИНА 50м (БУХТА)	18
2	ШЛАНГ ДЛЯ ПОЛИВА 1/2" ДЛИНА 50м (БУХТА)	43
Место поставки	г. Солигорск Минской обл., промплощадка 4РУ, склад № 7	
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»	
Ориентировочная стоимость закупки	227,38 б.в.	
Требуемый срок поставки	2-ой квартал 2025	
Допустимые условия оплаты	По факту поставки на склад Покупателя в течение 45 календарных дней.	
Место и порядок представления предложения	Конечный срок подачи: не позднее 27 февраля 2025 года. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку шлангов для полива» по почте по адресу: 223710, Беларусь, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или: – по e-mail: mto@kali.by	
Критерии для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена – 100 %.	

Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Расчет цены предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих продуктов расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
· Сведения о процедуре закупки ·	
Участники процедуры закупки	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие продукцию иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> – находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; – представившая недостоверную информацию о себе; – не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; – не соответствующая требованиям заказчика к данным участников; – включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей) временно не допускаемых к закупкам. <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемой продукции, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> – финансовую и экономическую состоятельность; – технические возможности.
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет

ответственность за правильность формирования цены.

3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад/объект Покупателя. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости, не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.

6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.

7. Покупатель не несет ответственность за непоступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

8. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно паспорту/сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.

9. Гарантийный срок хранения на продукцию – не менее 12 месяцев от даты поставки.

10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.

11. При выявлении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока хранения, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3*-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТa. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

12. Если иное не оговорено в АКТe, срок устранения недостатков, замены некачественной или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТa, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю пеню в размере 0,2% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору.

13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой, не соответствующей условиям договора продукции, выявленной при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 5 календарных дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

14. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца.

15. Продукция должна быть новой, не ранее июля 2024 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец

выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

16. За отказ от поставки, не поставку (недоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора.

17. В случае поставки продукции, производства иного производителя, отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

19. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения непоставленной (недоставленной), непоставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе разницу в цене между ценой непоставленной (недоставленной), непоставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

20. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС, в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае невыставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС.

21. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф 25% стоимости продукции.

22. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, будут разрешаться путем переговоров между Сторонами. Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Стороны дают ответ на претензию в течение 20 календарных дней. Если Стороны не могут прийти к соглашению, то все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области.

23. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

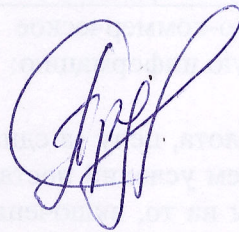
24. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001 и ISO 9001, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001 и СТБ ISO

	<p>14001, систему менеджмента здоровья и безопасности при профессиональной деятельности, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 45001 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного договора, не допустят нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности.</p> <p>25. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру (факсимильной связи) _____ и/или по электронной почте на e-mail: _____ признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного/электронного уведомления. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.</p> <p>* - уточняется при заключении договора.</p>
<p>Требования к оформлению предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных:</p>	<p>1. Техничко-коммерческое предложение, которое должно содержать следующую информацию:</p> <ul style="list-style-type: none"> – номер лота, цену за единицу продукции. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей; – валюту платежа; – условия оплаты (не менее 45 календарных дней от даты поставки на склад Покупателя); – условия поставки (предпочтительно – DAP г. Солигорск); – сроки поставки (количество дней от даты подписания договора обеими сторонами); – срок действия коммерческого предложения (не менее 30 дней); – гарантийные обязательства (не менее 12 месяцев от даты поставки); – наименование производителя продукции; – экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов), информацию об уровне рентабельности. <p>2. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:</p> <p>Для участника, являющегося производителем:</p> <ul style="list-style-type: none"> – заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемой продукции (сертификаты, или иной документ). <p>Для участника, не являющегося производителем:</p> <ul style="list-style-type: none"> – заверенная участником копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: <ul style="list-style-type: none"> • договор (соглашение) с производителем; • договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; • договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником

	<p>которого является производитель.</p> <p>– заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемая для закупки продукция производится данным производителем (сертификаты, иное).</p> <p>3. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p>
--	--

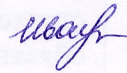
Документация изложена на 6-ти листах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник ОХиНХП УМТО



С.А.Прудник

Инженер ОХиНХП УМТО



М.М.Ивончик